

2008 年 10 月 16 日
パナソニック電工インフォメーションシステムズ株式会社
ウィンワークス株式会社

パナソニック電工インフォメーションシステムズ株式会社

ウィンワークス株式会社との戦略的提携により「WINWORKS One」の取扱を開始

パナソニック電工インフォメーションシステムズ株式会社（本社：大阪市北区 代表取締役社長：河村雄良 以下：パナソニック電工 IS）と、ウィンワークス株式会社（本社：東京都千代田区 代表取締役社長 渡邊 邦昭 以下：ウィンワークス）はこのほど戦略的提携を発表しました。両社の販売代理店契約が完了し、パナソニック電工 IS は 10 月 16 日から、WINWORKS One の取り扱いを開始いたします。

近年、就業環境は大幅に変化しており、名ばかり管理職問題が人事労務管理の課題となっています。また、従業員の雇用形態も多様化しており、働く側の意識が大きく変化してきました。従業員のモチベーションを保ち、コンプライアンスが遵守された労働環境整備が必須となっています。更にワークライフバランスの実現に向けた企業努力が求められています。このような環境の中で企業はサービス品質を保持しながら、生産性を向上する必要があります。このため、就業現場と経営サイドを結ぶインフラの整備が必須となってきました。

ウィンワークスの WINWORKS One はこれらの生産性向上・サービス品質・スタッフモチベーション・コンプライアンスを同時に満たすことのできる、唯一のソリューションです。処理スピード・使いやすさ・柔軟性を兼ね備えた操作性の良さが特徴であり、接客効率を専門店で 10%、ホテルで 13%上げた実績を出しています。

ウィンワークスとパナソニック電工 IS は、今回の提携によりパナソニック電工 IS の営業力を活かし、流通業・サービス業への WINWORKS One の販売およびコールセンターシステムなどのパナソニック電工 IS の既存商材と WINWORKS One を融合した新しいソリューションの導入展開を図っていきます。さらに、パナソニック電工 IS が得意とする製造業分野へ向けたソリューション開発を共同で行い、新市場の開拓にもつなげていく計画です。パナソニック電工 IS としては、得意とするシステム連携の技術を活かし、既存の人事・勤怠システムとの連動による相乗効果も提案しながら“人”に関するマネジメントビジネスという新分野における事業を展開してまいります。また、ライセンス販売のみならず SaaS による提供も行い、ビジネスの柱である運用サービスへの展開も図ります。なお、パナソニック電工 IS では、WINWORKS One の販売目標を 2010 年度に 5 億円としております。

今後の主要な共同マーケティング活動として、10 月 22 日に東京でホテル向けのセミナーを開催いたします。更に大阪では 11 月にホテル向け及び専門店向けの 2 回のセミナーを開催する予定です。

ウィンワークス株式会社について

ウィンワークスは「ピープル・パフォーマンス・マネジメント（PPM）」のコンセプトの元、ビジネスのデマンドに対応する最適な人的資源の配分を行い、ビジネス機会損失の減少による売上の増加と人件費の大幅な削減を同時に可能にするソリューションの提供とコンサルティングを行っています。詳しくはwww.win-works.comをご覧ください。

パナソニック電工インフォメーションシステムズ株式会社について

パナソニック電工 IS は、1999 年にパナソニック電工株式会社※の情報システム部門が独立して設立した企業です。巨大な IDC と東名阪を結ぶ超高速ネットワークを核とした国内ネットワークを有し、このインフラを基盤に、パナソニック電工時代から 50 年近くにわたる豊富なシステム構築経験と運用ノウハウを強みとした事業を展開しております。

その事業領域はパナソニック電工グループ内にとどまらず、製造業や流通業など幅広い分野を対象としており、情報システムに関わるインテグレーション全般、アウトソーシング、ASP／SaaS サービス、情報ネットワークサービス、情報セキュリティサービスなど、多岐にわたるトータルソリューションサービスを提供しております。

※2008 年 10 月 松下電工株式会社より社名変更

この件についてのお問い合わせ先

パナソニック電工インフォメーションシステムズ株式会社
総務部 広報・IR グループ 松本・仲本
TEL:06-6377-0100 Email:press@ml.panasonic-denkois.co.jp

ウィンワークス株式会社
広報 角田（つのだ）
TEL:03-3503-5262 Email: mktg@win-works.com